

ORGANIZANDO TU PRIMER HOMEMEETING

Esta primera reunión casera marcará el próspero inicio de tu negocio **BODYLOGIC**. Es importante que esta primera vez solicites ayuda y participación de tu línea ascendente o patrocinadores ya que es posible que las primeras veces no lo hagas como experto y necesites su ayuda; pero con el paso del tiempo vivirás un proceso en el que aprenderás a hacerlo efectivamente y sin necesidad de apoyo. Recuerda, este negocio es de Enseñar a Enseñar.

Aprende más en: www.tumenteesdinero.com



INVITANDO A TUS PROSPECTOS

Considera a **TODAS LAS PERSONAS** que sepas que necesitan **MEJORAR SU SALUD** con el producto y también a quienes les vendría bien un **INGRESO EXTRA**.

Es importante que sepas que “EL QUE HABLA PIERDE”. No digas nada cuando estás invitando, **SOLO ¡CREA LA CURIOSIDAD!** La mejor manera de invitar es **OFRECER una SOLUCIÓN AL PROBLEMA DE TU PROSPECTO (Salud, Dinero o Ambos)**. Utiliza los Guiones y la Guía para **CONTACTAR/INVITAR** que tenemos en nuestro sistema **TU MENTE ES DINERO**.

Un vez que los invites y ellos accedan, pídeles su **NOMBRE y TELÉFONO para CONFIRMAR ya que es IMPORTANTE que les llames y/o vayas por ellos 30 minutos antes de que tu reunión comience, para garantizar así tu ÉXITO.** (Al 50% de las personas se les olvidará tu invitación porque **NO** llevan una agenda).

NUNCA INSISTAS, COMPROMETE A TU INVITADO DICIENDO QUE SI NO VA TE HARÁ QUEDAR MAL CON EL EXPOSITOR.

PRODUCTO QUE NECESITAS PARA LA DEGUSTACIÓN (50 pts.)

- Clorofila
- My Coffee (Elige tu preferido)
- Nutri Aloe Limón
- Óleo Esencial o Freshpire

INSUMOS QUE NECESITAS PARA LA DEGUSTACIÓN

- Vaso Térmico 8oz (Café)
- Vaso Plástico 10oz (Clorofila)
- Vaso 1oz (Aloe)
- Agua Caliente y Fría

ES IMPORTANTE QUE PREPARES UN PEQUEÑO TESTIMONIO PERSONAL Y LO COMPARTAS

1

ANFITRIÓN: DA BIENVENIDA A INVITADOS Y PRESENTA A LOS EXPOSITORES (EDIFICÁNDOLOS COMO EXPERTOS EN EL RAMO).

Entregar degustación de Clorofila y Nutri Aloe limón.

5 minutos

EXPOSITOR: AGRADECE A LOS INVITADOS POR SU ASISTENCIA Y EDIFICA EL PROYECTO. 2 minutos

2

EXPOSITOR: HABLA DE LA PROBLEMÁTICA DE SALUD Y ECONOMÍA ACTUAL A NIVEL MUNDIAL.

Hechos generales conocidos por todos: desempleo, enfermedades, crisis, etc.

5 minutos

EXPOSITOR: PREGUNTAR ¿QUIÉN TIENE EN CASA PROBLEMAS DE SALUD?

3 minutos

3

EXPOSITOR: HABLA DEL RESPALDO DE PISA FARMACÉUTICA Y DE BODYLOGIC

Entregar degustación de My Coffee y Óleo Esencial o Freshpire.

5 minutos

EXPOSITOR: HABLA DE LOS BENEFICIOS DE LOS PRODUCTOS DEGUSTADOS.

5 minutos

4

EXPOSITOR Y ANFITRIÓN: COMPARTEN TESTIMONIOS DE RESULTADOS DEL PRODUCTO (PRODUCTO TOMADO Y BENEFICIOS OBTENIDOS)

Es importante compartirlo de manera BREVE y OBJETIVA.

(Máximo 5 minutos por testimonio)

10 minutos

EXPOSITOR: DESPEJA DUDAS QUE TENGAN ACERCA DEL PRODUCTO Y TESTIMONIOS. 10 minutos

5

EXPOSITOR: RECOMIENDA A INVITADOS EXPANDIR EL PROYECTO (TESTIMONIO DE NEGOCIO Y/O POTENCIAL DEL PROYECTO)

Hablar de la posibilidad de GANAR DINERO por cuidar su salud y compartir el mensaje a sus seres queridos y conocidos, organizando su propia HomeMeeting en su casa.

CERRAR REUNIÓN con PREFILIACIONES y entrega de KIT DE SEGUIMIENTO a interesados.

10 minutos