

# MANEJO DE OBJECIONES

¿Cómo responder algunas de las objeciones de nuestros prospectos?



# Objeción # 1: ¿Tengo que VENDER?

Respuesta:

**“NO, LA VENTA ES OPCIONAL.** Estos productos son principalmente para CONSUMO PERSONAL o FAMILIAR, y se van compartiendo y recomendando a medida que se vaya construyendo el negocio”.

“No tiene que convencer a la gente para que compre el producto, simplemente está COMPARTIENDO LOS BENEFICIOS Y LA OPORTUNIDAD”.



**TU MENTE  
ES DINERO**

## Objeción # 2: ¿Es una PIRÁMIDE?

Respuesta:

**“NO.** La principal diferencia entre **MERCADEO EN RED** y las **PIRÁMIDES**, es que las pirámides son ilegales porque no distribuyen ningún producto o servicio”.

“Las pirámides se parecen más a una tanda, donde si alguien decide salirse, colapsa toda la estructura. En el caso del **MERCADEO EN RED**, si alguien decide salirse, no pasa nada.

**“EI MERCADEO EN RED han existido por más de 50 años,** y se basa en la **DISTRIBUCIÓN DE PRODUCTOS O SERVICIOS** por medio del **CONSUMO**. Si fuera ilegal, ya hubieran acabado con él desde hace mucho tiempo”.



**TU MENTE  
ES DINERO**

## Objeción # 3: No dispongo de dinero para iniciar el negocio.

Respuesta:

**“Precisamente por eso le estoy invitando! De esta forma podrá tener el dinero que siempre ha querido y trabajando solo algunos años y no de por vida”.**

“A menos que quiera pasarse el resto de su vida trabajando en lo mismo y obteniendo lo mismo, no puede darse el lujo de NO FORMAR parte del negocio. Lo estamos invitando a estar sobrado, es decir, a que le sobre dinero al final de la quincena y no que le sobre quincena al final de su dinero, y que tenga el tiempo suficiente para disfrutarlo. El hecho es que uno nunca tendrá un resultado distinto si continúa haciendo lo mismo”.



**TU MENTE  
ES DINERO**

## Objeción # 4: Mi esposo(a) no está interesado.

Respuesta:

**“Mi sugerencia es que *no permita que nadie lo detenga*”.**

*“Es más, en ocasiones uno de los dos es quien empieza el negocio y al final terminan los dos por involucrarse ya que es mucho mejor hacer el negocio en pareja”.*

**“Suele suceder que al inicio la pareja no entiende bien el negocio, pero conforme usted vaya logrando resultados comenzará a cambiar la perspectiva de su pareja hacia el negocio, y terminará por apoyarlo”.**



**TU MENTE  
ES DINERO**

## Objeción # 5: ¿Hay alguna ventaja si me patrocina directamente la empresa?

Respuesta:

**“ ¡No, para nada! Si fuera patrocinado por la empresa directamente, se hallaría solo y sin un mentor que lo llevara de la mano por el camino del éxito”.**

*“Es importante que sepa que arriba de usted existen grandes líderes que están para apoyarlo, y es mejor empezar con lideres que ya abrieron camino, a encontrarse completamente solo”.*



**TU MENTE  
ES DINERO**

## Objeción # 6: ¿Hasta qué profundidad debería trabajar?

Respuesta:

**“ ¡Hasta la mayor profundidad posible! A mayor profundidad, mayor estabilidad en su negocio”.**

*“Muchos distribuidores no trabajan más allá del último nivel sobre el que les pagan. Pienso que eso es un error. Les recomendamos y enseñamos a que luego de PATROCINAR a una persona, se le enseñe a ENSEÑAR a otros y así lograr profundidad para todos, creciendo la organización de manera eficaz y rápida”.*



**TU MENTE  
ES DINERO**

## Objeción # 7: No tengo tiempo

Respuesta:

“Lo entiendo, pero: **“No estamos hablando de su tiempo, si no de sus CONOCIDOS”**. “Hay personas entre sus conocidos que si pueden tener el tiempo que usted no tiene. **¿No sería sencillo si contactamos a la gente que si dispone de tiempo y que ellos pongan el tiempo que usted no puede? Hay gente esperando una oportunidad así”**.”

“Comparta la oportunidad, verá que NO TODOS COINCIDEN en NO TENER TIEMPO. En otras palabras, **USTED PONDRÁ LOS CONTACTOS y YO PONDRÉ EL TIEMPO, EL TRABAJO y los CONOCIMIENTOS**. Mientras que a usted le va a tomar dos minutos a mi me llevará dos horas”.



**TU MENTE  
ES DINERO**



## Objeción # 8: ¿Cuál es la diferencia entre patrocinio y reclutamiento?

Respuesta:

**“Reclutar:** es cuando ingresamos a una persona a nuestro negocio de **MERCADEO EN RED**, ya sea como consumidor o como socio del negocio”.

**“Patrocinar:** es cuando **ENSEÑAMOS** y **AYUDAMOS** a una nueva persona que se compromete a ser entrenado y que le da su tiempo para aprender la manera correcta de tener **ÉXITO EN SU NEGOCIO**”.



**TU MENTE  
ES DINERO**

## Objeción # 9: ¿Qué hago si mi patrocinador no me ayuda?

Respuesta:

**“Siempre habrá gente en su línea ascendente que estará dispuesta a brindarle apoyo”.**

*“Busque hacia arriba de usted hasta que encuentre a alguien que quiera ayudarlo”.*



**TU MENTE  
ES DINERO**

## Objeción # 10: Estoy harto del Mercadeo en Red

Respuesta:

*“Lo entiendo. Pero esto es como cuando sale uno a comer a un restaurante y la comida es mala, **no por eso TODOS los restaurantes son malos.***  
***¿No cree?”.***



**TU MENTE  
ES DINERO**

## Objeción # 11: Me siento satisfecho en mi empresa actual.

Respuesta:

***“Los productos varían de compañía a compañía”, y siempre puede ser útil conocer los productos que se ofrece otra empresa para adquirirlos a precio de mayoreo siendo consumidor”.***



**TU MENTE  
ES DINERO**

## Objeción # 12: ¿Debo abandonar mi empleo actual?

Respuesta:

*“Es un error dejar el empleo enseguida ya que esto los pone bajo presión. **“No es conveniente dejar su empleo actual hasta que haya acumulado una reserva o su negocio ya haya madurado”.***



**TU MENTE**  
ES DINERO